

Bjonda Zhaku

Projektleitung



«Müde macht uns die Arbeit, die wir liegenlassen,
nicht die, die wir tun» (*Marie von Ebner-
Eschenbach*)

Zur Person

Bjonda Zhaku unterstützt Sales4IT als Projektleiterin in anspruchsvollen Projekten zu Neukundengewinnung.

Nach der Sportmittelschule (Gymnasium Stufe) besuchte sie die Berufsbildende Höhere Schule mit Schwerpunkt kaufmännischer und betriebswirtschaftlicher Ausbildung und absolvierte das Bachelor-Studium in Wirtschaftsrecht. Nebenbei arbeitete Bjonada Zhaku für den österreichischen Marktführer für Lead Generierung, als Internal Account Manager. Dort betreute sie verschiedene Key Account Clients wie Dell/EMC, Oracle und Techdata. Sie ist eine erfahrene Expertin in der Kaltakquise und zeigt wie einfach Neukundengewinnung sein kann, wenn ein freundlich, eloquentes Wesen mit fachlicher Kompetenz zusammenkommen.

In ihrer Freizeit verbringt Bjonda gerne ihre Zeit bei ihrer Familie und ihren Freunden.

Curriculum vitae

2017 – heute	Sales4IT Sales-Berater
2016 – heute	Wirtschaftsuniversität Wien
2015 – 2018	Molligo GmbH Internal Account Manager
2011 – 2016	Handelsakademie Wien 13
2007 – 2011	Sportmittelschule Hadersdorf

Sales4IT

Morgartenstrasse 3
CH-6003 Luzern

Persönliche Koordinaten

Skype
Sales4it

E-Mail
bz@sales4it.ch



info@sales4it.ch
www.sales4it.ch