

Olivier Égelé

Verkaufstrainer



Sales4IT

Morgartenstrasse 3
CH-6003 Luzern

Trainerprofil

Olivier Égelé ist als Trainer, Coach und Berater für die Weiterentwicklung unserer Kunden aktiv.

Er spricht und trainiert in Französisch und English.



www.sales4it.ch
info@sales4it.ch

Schwerpunkte & Vorgehen

- Leadership- und Sales-Development
- Coaching von Führungskräften und Teams
- Leadership- und Team-Assessment mit DISC- und WPMOT-Persönlichkeitsanalysen für Verhaltensweisen und Motivationsfaktoren

Beruflicher Hintergrund

Olivier Égelé hat einen betriebswirtschaftlichen und organisationspsychologischen Hintergrund.

Durch seiner langjährige und vielseitige operative Geschäfts- und Führungserfahrung begeistert er seine Kunden mit einem konkreten und pragmatischen Ansatz.

Berufliche Stationen:

- Geschäftsführer einer Trainings- und Consulting- Firma in Frankreich
- Trainingsleiter eines Netzwerks von 15 Vereinen
- Gründer, Geschäftsführer und Vertriebsleiter der französischen Filialen einer deutsche und einer englischen Unternehmensgruppe mit Auf- & Ausbau des Vertriebsnetzes