

Tobias Koch

Verkaufs- und Projektleitung



« Shoot fort he moon. Even if you miss it you will lang among the stars » **Les Brown**

Zur Person

Tobias Koch unterstütz als Sales-Beraterin und operativ in anspruchsvollen Projekten zu Kundengewinnung.

Nach der Ausbildung zum Kaufmann lernte er den Verkauf und die Neukundengewinnung von der Pike auf bei BMW. Danach führte in den Zufall in die IT und arbeitet erst im Firstlevel Support wo er sich bis hin zum Business Development hocharbeitete. Um seine Talent im Verkauf zu fördern begann er bei Local.ch im Aussendienst und machte sich dort einen Namen im spitzen Team. Er ist ein erfahrener Experte in der Kaltakquise und zeigt wie einfach Neukundengewinnung sein kann, wenn eine motivierte Persönlichkeit mit fachlicher Kompetenz zusammenkommen.

In seiner Freizeit verbringt Tobias gerne Zeit mit seinen Freunden und bildet sich im Selbststudium weiter.

Curriculum vitae

2018 – heute	Sales4IT – Projektleiter
2018 – heute	Crypto Real Estate AG – Investor Relations Manger
2013 – 2018	Local.ch – Sales Representative
2008 – 2013	RapidShare AG – Business Development
2007 – 2008	BMW - Sales
2004 – 2007	KV Zürich

Sales4IT

Morgartenstrasse 3
CH-6003 Luzern

Persönliche Koordinaten

Mobil
079 795 2015

Skype
Nnim86

E-Mail
info@sales4it.ch

LinkedIn
[Tobias Koch](#)



info@sales4it.ch
www.sales4it.ch