

## Vladimir Lesnichenko

### Projektleitung

---



«Man muss das Unmögliche versuchen, um das Mögliche zu erreichen» (*Hermann Hesse*)

#### Zur Person

Vladimir Lesnichenko unterstützt die Projekte im Rahmen von Verkaufs- und Marketingstrategien bei Sales4IT.

Er verfügt über einen Magister-Abschluss in Rechtswissenschaft an der Universität Konstanz und bringt viel Erfahrung im Umgang mit Kunden mit.

In St. Petersburg leitete er als Geschäftsführer die Telekom Point GmbH. Danach arbeitete er als Business Consultant in der Eubulus AG in Kreuzlingen. Er unterstützte die Protectum GmbH als Sales Manager, führte 4 Jahre die Harter GmbH in Konstanz und arbeitet derzeit als Sales Consultant in der Santander Bank Konstanz. Neben dieser Tätigkeit machte er den Abschluss zum Bankbetriebswirt der Frankfurt School of Finance & Management.

Vladimir zeichnet sich durch seine starke Sozialkompetenz aus und ist ein ambitionierter Sportler.

#### Curriculum vitae

2016 – heute	Partner, Sales4IT, Zürich
2014 – heute	Sales Consultant, Santander Bank, Konstanz
2010 – 2014	Geschäftsleiter, Harter GmbH, Konstanz
2009 – 2010	Sales Manager, Protectum Stuttgart GmbH, Stuttgart
2007 – 2009	International Business Consultant, Eubulus AG, CH-Kreuzlingen
2004 – 2007	Studium der Rechtswissenschaft, Universität Konstanz
2001 – 2003	Geschäftsleiter Telekom-Point GmbH, Sankt-Petersburg

**Sales4IT**  
Morgartenstrasse 3  
CH-6003 Luzern

#### Persönliche Koordinaten

Mobil  
+49 17 670 66 99 39

Skype  
levlal

E-Mail  
vl@sales4it.ch

---



---

info@sales4it.ch  
www.sales4it.ch