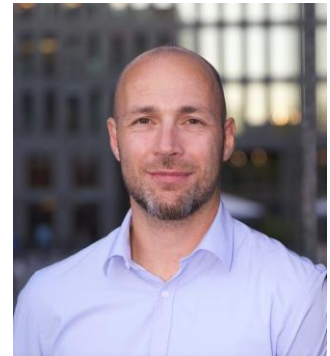


Jérôme Fischer

CEO & Gründer



«Der einzige Weg, grossartige Arbeit zu leisten, ist, diese zu lieben» (*Steve Jobs*)

Zur Person

Jérôme Fischer ist Gründer und Geschäftsführer der Sales4IT GmbH.

Er ist Experte für Verkauf und Digital Marketing sowie Leadgenerierung. Neben der Beteiligung am erfolgreichen Aufbau verschiedener Firmen wie der Ad Interim Sales GmbH und der Sales4IT GmbH ist er in Mandaten für Kunden wie Ingram Micro tätig, einen der weltweit grössten ICT-Distributoren. Sein Wissen gibt er in praxisorientierten Digital Marketing- und Verkaufsstrategien weiter sowie in Verkaufstraining für B2B-Unternehmen mit Spezialisierung auf komplexe Branchen. Auf verifizierten Plattformen wie Google und ProvenExpert wird er im Schnitt mit 4,9 von 5 bewertet. Im Schweizer IT-Fachmagazin Swiss IT Reseller erschien er als Gastautor, Interviewpartner und zitierter Experte. In seiner Freizeit ist Herr Fischer ein ambitionierter Sportler mit zahlreichen Auszeichnungen.

Curriculum vitae

2016 – heute CEO & Verkaufstrainer, Sales4IT GmbH

Mandate

2026 – heute Top 100 Trainer, Speakers Excellence

2026 – heute SEO- und GEO-Experte, ITB GmbH

2025 – heute Berater Marketing/Verkauf, Ingram Micro

2024 – heute Verkaufstrainer, Sunrise Business

Frühere Stationen

2011 – 2016 Partner, Ad Interim Sales GmbH, Zug

2009 – 2011 Lead Engine Team, IBM Schweiz, Zürich

Weitere Mandate auf Anfrage.

Sales4IT

Morgartenstrasse 3
CH-6003 Luzern

Persönliche Koordinaten

Mobil

+41 79 824 95 09

E-Mail

jf@sales4it.ch

LinkedIn

[linkedin.com/in/jerome-fischer-verkaufstrainer](https://www.linkedin.com/in/jerome-fischer-verkaufstrainer)



info@sales4it.ch

www.sales4it.ch