

## Jérôme Fischer

### CEO & Gründer



«Der einzige Weg, grossartige Arbeit zu leisten, ist, diese zu lieben» (*Steve Jobs*)

#### Zur Person

Jérôme Fischer ist ein Experte zum Thema Vertrieb.

Neben der Beteiligung am erfolgreichen Aufbau verschiedener Firmen, wie der Ad Interim Sales GmbH und der Sales4IT GmbH, ist er in Mandaten für Kunden tätig wie zum Beispiel einer der weltweit grössten Distributoren und gibt sein Wissen in Marketing- und Verkaufsstrategien weiter sowie in Verkaufsschulungen für Firmen und Privatpersonen.

In seiner Freizeit ist Herr Fischer ein ambitionierter Sportler mit zahlreichen Auszeichnungen.

#### Sales4IT

Morgartenstrasse 3  
CH-6003 Luzern

#### Persönliche Koordinaten

##### Mobil

+41 79 824 95 09

##### Skype

Sales4IT

##### E-Mail

[jf@sales4it.ch](mailto:jf@sales4it.ch)

##### Xing

[xing.ch](https://www.xing.com/profile/Jerome_Fischer)

##### LinkedIn

[lindedin.ch](https://www.linkedin.com/company/sales4it)



#### Curriculum vitae

2015 – heute	Geschäftsführer & Inhaber, Sales4IT, Zürich
2011 – 2016	Partner, Ad Interim Sales GmbH, Zug
2009 – 2011	Lead Engine Team, IBM Schweiz, Zürich
2007 – 2009	Internal Account Manager, Axivas, Wallisellen

[info@sales4it.ch](mailto:info@sales4it.ch)

[www.sales4it.ch](http://www.sales4it.ch)