

Jérôme Fischer

CEO & Gründer



«Der einzige Weg, grossartige Arbeit zu leisten, ist, diese zu lieben» (*Steve Jobs*)

Zur Person

Jérôme Fischer ist ein Experte zum Thema Vertrieb. Neben der Beteiligung am erfolgreichen Aufbau verschiedener Firmen, wie der Sales4IT GmbH, ist er in Mandaten für Kunden tätig wie zum Beispiel zwei der weltweit grössten ICT-Distributoren, den Milliarden Konzern T-Systems und gibt sein Wissen in Online-Marketing- und Verkaufsstrategien weiter sowie in Verkaufsschulungen für Firmen und Privatpersonen.

Neben diesen Aufgaben teilt Jerome Fischer sein Wissen in VR-Mandaten und verhilft diesen damit, die operative Strategie in Marketing und Verkauf neu auszurichten mit neuen kreativen Ideen.

In seiner Freizeit ist Herr Fischer ein ambitionierter Sportler mit zahlreichen Auszeichnungen.

Curriculum vitae

2015 – heute	Geschäftsführer & Inhaber, Sales4IT, Zürich
2011 – 2016	Partner, Ad Interim Sales GmbH, Zug
2009 – 2011	Lead Engine Team, IBM Schweiz, Zürich
2007 – 2009	Internal Account Manager, Axivas, Wallisellen

Sales4IT

Morgartenstrasse 3
CH-6003 Luzern

Persönliche Koordinaten

Mobil

+41 79 824 95 09

E-Mail

jf@sales4it.ch

LinkedIn

[lindedin.ch](https://www.linkedin.com/company/sales4it)



info@sales4it.ch

www.sales4it.ch