

## Verkaufstrainer:in (m/w/d)

Freelancer | Deutsch, Französisch/Italienisch

### Über uns

Sales4IT ist ein führendes Unternehmen im Bereich Vertriebsunterstützung für IT- und Beratungsunternehmen. Wir helfen unseren Kunden, neue Märkte zu erschliessen, hochwertige Leads zu generieren und ihre Verkaufsprozesse zu optimieren. Unsere Mission ist es, den Vertrieb effizienter und erfolgreicher zu machen.

Bei uns stehen Kunden wie auch unsere Mitarbeiter im Mittelpunkt.

Wir legen grossen Wert auf eine vertrauensvolle, eigenverantwortliche und transparente Zusammenarbeit.

### Deine Aufgabe

Wir suchen Dich als freiberufliche:n Verkaufstrainer:in, der/die Vertriebstrainings sowohl auf Deutsch als auch auf Französisch und/oder Italienisch professionell durchführt. Wir sind spezialisiert auf praxisnahe B2B-Vertriebs- und Verkaufstrainings im IT- und Telekommunikationsumfeld.

### Deine Verantwortlichkeiten

- Du planst und leitest B2B-Verkaufs- und Vertriebstrainings in Deutsch und Französisch und/oder Italienisch.
- Du passt bestehende Trainingskonzepte an Zielgruppen und Märkte an.
- Du gestaltest interaktive Trainingsformate (Rollenspiele, Praxisübungen, Video-Feedback).
- Optional begleitest Du Teilnehmende im „Training on the Job“.
- Du kannst Dich an Konzeptentwicklung und Train-the-Trainer-Programmen beteiligen.

### Dein Profil

- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Verkauf, vorzugsweise im IT- oder Telekommunikationsbereich.
- Erfahrung als Trainer:in, Coach oder Consultant im Vertrieb.
- Sehr gute Kenntnisse in **Deutsch und Französisch und/oder Italienisch** (Muttersprache oder verhandlungssicher).
- Didaktisches Geschick, praxisorientierter Ansatz und Freude am interaktiven Arbeiten.
- Bereitschaft zu projektbezogener Reisetätigkeit (je nach Kundenstandort).

### **Wir bieten Dir**

- Projektbasierte Zusammenarbeit als Freelancer.
- Praxisnahe, moderne Trainingskonzepte und Methoden.
- Flexible Einsatzmöglichkeiten nach Verfügbarkeit und Projekten.
- Ein dynamisches Umfeld mit namhaften B2B-Kunden.
- Ein motiviertes und dynamisches Team mit flachen Hierarchien.

### **So bewirbst Du Dich**

Schicke uns deine Bewerbung mit Lebenslauf und einem kurzen Motivationsschreiben an [kariere@sales4it.ch](mailto:kariere@sales4it.ch). Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen.